

# DIAGNOSTIC DE LA PERFORMANCE ORGANISATIONNELLE

## FOCUS VENDANGES

# LE DIAGNOSTIC N'EST PAS UNE DÉPENSE, C'EST UN **INVESTISSEMENT.**

Ayant pour objectif de

- ✓ Identifier les atouts et les axes d'amélioration de l'organisation pendant les vendanges
- ✓ Réussir la réception en qualité et délai des raisins et des mous
- ✓ Allier efficacité, performance et qualité de vie au travail
- ✓ Définir et déployer un plan d'actions cohérent avec votre identité et vos enjeux
- ✓ Questionner certaines pratiques et consolider les bonnes pratiques pour les vendanges futures

# 20 ANS D'EXPERTISE

## & UN CONSTAT

Les vendanges représentent une période intense et stratégique pour les maisons de Champagne.

La gestion des volumes de raisins et de jus, dans un délai restreint, **exige une organisation rigoureuse et adaptable.**

Les conditions météorologiques imprévisibles et les défis liés au changement climatique nécessitent une réactivité accrue et une **adaptation continue des conditions de travail.**

Pour transformer cette période exigeante en levier de performance, nous vous accompagnons dans l'analyse et l'optimisation de votre organisation.

Grâce à un diagnostic approfondi, nous identifions les points forts et les axes d'amélioration de votre fonctionnement actuel afin de **renforcer votre compétitivité et d'assurer le bien-être de vos équipes.**



Pour ce faire, nous nous attacherons à comprendre vos traditions et vos savoirs-faires, les flux entre vos sites et les pressoirs, les processus, et les activités associées, les rôles et responsabilités dans votre organisation ; nous analyserons le système de pilotage de vos activités, ainsi que vos outils de gestion d'informations (ERP).

**La finalité de cet accompagnement est d'optimiser les conditions de travail, la performance et l'efficience de votre organisation.**

Pour obtenir ce résultat, nous travaillerons sur :

- La gestion des volumes et des flux
- La transmission d'informations
- La maîtrise des risques d'accidents
- La valorisation des bonnes pratiques
- Etc.

# NOTRE MÉTHODE POUR ATTEINDRE

## VOS OBJECTIFS

Notre diagnostic a été pensé pour activer l'engagement et la responsabilité des personnes impliquées, et assurer une prise de conscience ainsi qu'une réelle mise en mouvement du collectif au service de la performance.

Nous combinons des entretiens individuels, des observations sur le terrain et un atelier participatif. Cette approche permet d'identifier les leviers essentiels de l'organisation et de faire émerger des axes d'amélioration concrets.

## Une analyse systémique



**Comprendre les interférences** entre les volumes et les flux, impliquant la maison, le livreur, le centre de pressurage et l'ensemble des acteurs concernés par les vendanges.



**Intégrer les contraintes spécifiques de chaque vendange** : les volumes, les contraintes climatiques, les attentes des livreurs et des partenaires.



Prendre en compte les conditions de travail pour **améliorer l'organisation du travail** et du temps de travail, dans le respect du cadre légal encadrant le dépassement de la durée hebdomadaire de travail du salarié.

# LES ÉTAPES DE L'ACCOMPAGNEMENT

## VERS LA PERFORMANCE

- 1** Présentation du contexte et cadrage du projet
- 2** Observation de l'organisation actuelle et analyse de ses effets lors des vendanges précédentes
- 3** Identification des axes d'amélioration et construction des préconisations en atelier participatif
- 4** Co-construction du plan de progrès à court & moyen terme et restitution

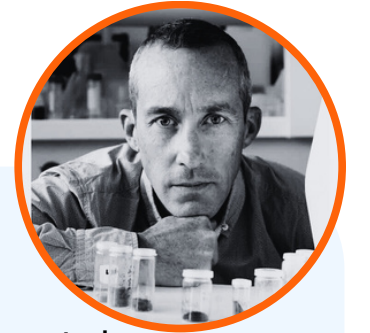
**ANTONY VILLEGER**  
CEO – SAMM TRADING & FABS



Votre intervention a permis de créer un environnement de travail où la communication est ouverte, l'innovation encouragée et la performance réalisée avec sérénité. Je recommande vivement REPER à toute organisation cherchant à améliorer ses dynamiques internes et à optimiser ses performances. Votre travail dépasse le cadre du conseil traditionnel - il transforme véritablement les entreprises de l'intérieur.



**JULIEN LECLAIRE**  
FONDATEUR & CONCOURS SCIENTIFIQUE – MECAWARE



REPER a été et reste pour nous un pilier de la genèse et du développement de Mecaware. L'accompagnement a été crucial pour faire émerger notre identité et nos valeurs, structurer notre fonctionnement, découvrir et pratiquer l'intelligence managériale, recruter de nouveaux talents et les accompagner pour qu'ils s'épanouissent et expriment tout leur potentiel. L'humain est l'une des plus grandes menaces du développement d'une startup. REPER en fait incontestablement la plus grande force.



**PATRICIA FLEURY**  
RRH – BILLECART-SALMON

Nous avons fait appel à REPER INTERNATIONAL afin de nous aider dans l'évolution de notre organisation. Leur expertise en la matière nous a permis de prendre du recul sur notre organisation, de faire évoluer nos process et d'amener le changement dans un climat de confiance.

# MODALITÉS D'ACCOMPAGNEMENT

## & INFOS CLÉS

### CIBLES

Négoces, Maisons de Champagne, Coopératives, Centres de pressurage, de la vigne jusqu'à la vinification

### MODALITÉS D'ACCOMPAGNEMENT

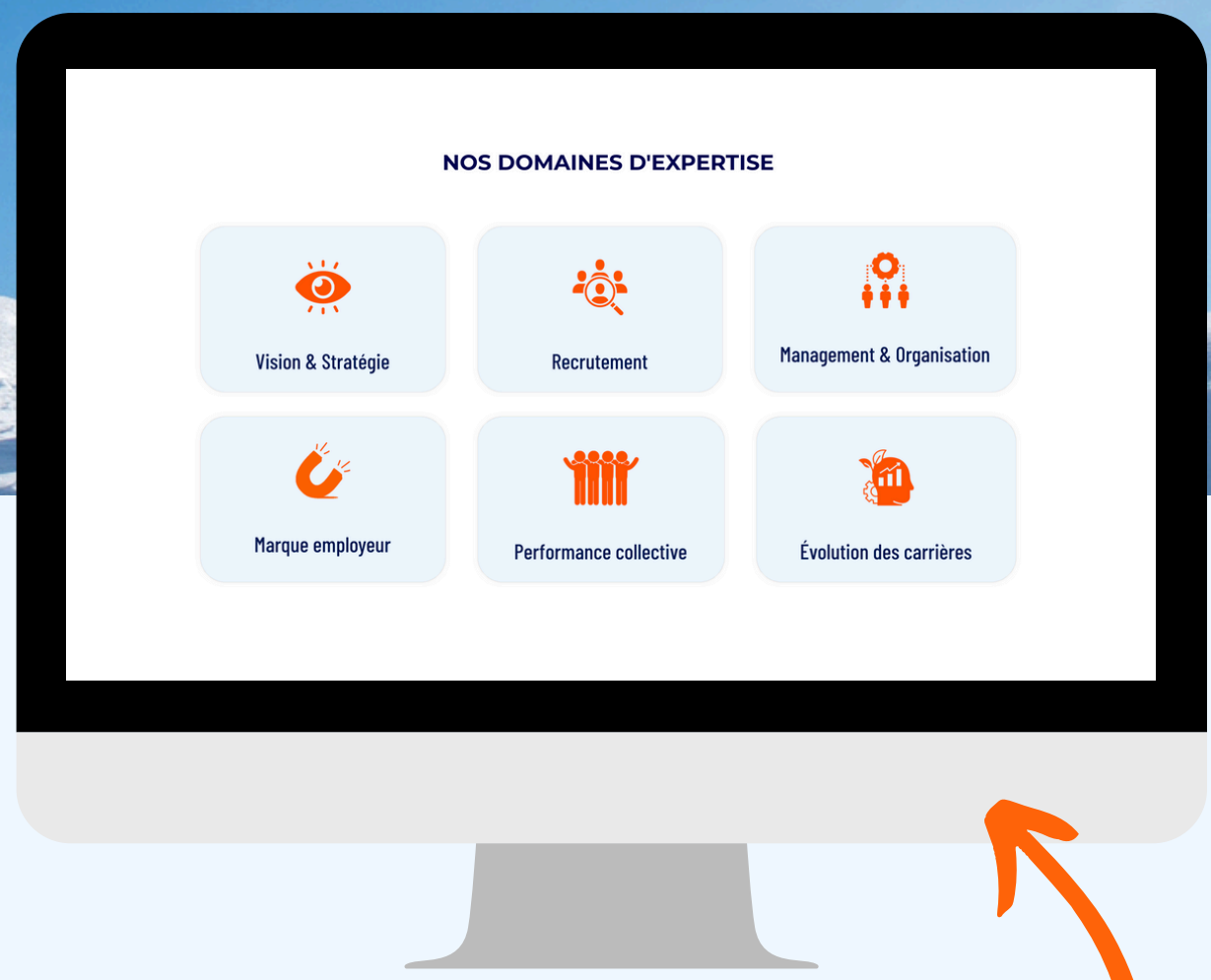
- Diagnostic & accompagnement en 4 étapes clés
- Planification : 2 à 4 mois à compter du début la mission
- Calendrier des rencontres et visites à établir lors du cadrage
- Tarif Expert : 1700 €HT / jour / consultant
- Tarif de base : 1450 €HT / jour / consultant

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Présentation du diagnostic et du plan de progrès à l'équipe projet, puis une fois validés, partage du résultat aux acteurs clés
- Suivi et bilan final pour évaluer l'évolution et l'atteinte des objectifs de la mission

### LIVRABLES

- Cartographie des processus actuels
- Mise en évidence des forces et faiblesses de l'organisation
- Logigramme de l'organisation cible
- Construction d'un tableau de bord de pilotage de l'activité
- Plan de progrès



## RECRUTEMENT - FORMATION - CONSEIL EN INNOVATION MANAGÉRIALE

REPER INTERNATIONAL est un cabinet de conseil RH dont la mission est de développer l'équilibre des Hommes et des organisations en accompagnant les dirigeants, les commanditaires et les bénéficiaires à décider et agir en conscience.

**POUR EN SAVOIR PLUS, CLIQUEZ-ICI**

69 rue ponsardin, 51100 REIMS - [contact@reper-international.com](mailto:contact@reper-international.com) - 03.26.04.44.40

